

Sorgenfrei heizen mit dem Contracting der Regio Energie Amriswil (REA)

Energie Contracting ist eine moderne und praktische Lösung für den Umstieg auf erneuerbare und effiziente Heizsysteme. Die Regio Energie Amriswil (REA) bietet ihren Kunden ein umfassendes Rundum-sorglos-Paket an, das alle Aspekte abdeckt. Von der Erstberatung über die Heizungsplanung bis hin zur Installation und Unterhalt.

Besonders interessant ist das Contracting nicht nur für Stockwerkeigentümergeinschaften, die sich in Heizungsfragen nicht immer einig sind, sondern auch für Immobilienbesitzer, Verwaltungen und Firmen, die eine effiziente und zuverlässige Lösung suchen, ohne sich selbst um technische Details kümmern zu müssen. Im Interview erklärt Andreas Glogg, Energieberater der Region Amriswil, wie dieses Modell funktioniert und weshalb dies für die Kundschaft eine attraktive Lösung bei einem bevorstehenden Heizungsersatz ist.

Contracting wird immer wichtiger, aber was genau bedeutet das für Ihre Kunden?

Im Rahmen der Teilrevision des Energienutzungsgesetz ENG ist das Contracting unser «Rundum-sorglos-Paket» für Heizungsanlagen. Wir übernehmen alles von der Planung des Projekts über die Finanzierung und Installation bis hin zum Unterhalt und zur Überwachung. Das bedeutet, dass unsere Kunden nur den Raum für die Heizung zur Verfügung stellen müssen. Die Kunden geniessen und erhalten Energie und Wärme, während wir uns um den Rest kümmern.

Welche Vorteile hat das Contracting?

Die Vorteile sind vielfältig. Zum einen bindet diese Heizungsanlage kein unnötiges Kapital der Kundschaft, denn wir übernehmen die Finanzierung der Anlage. Zum anderen sind die Kosten transparent und langfristig planbar, sodass es keine Überraschungen gibt. Wir arbeiten eng mit regionalen Anbietern zusammen, was nicht nur die lokale Wirtschaft stärkt, sondern auch kurze Wege und schnelle Reaktionszeiten garantiert. Ausserdem bieten wir eine 15-jährige Vollkasko-Absicherung über die ganze An-



Nachhaltiges Heizen geht mit einer Wärmepumpe. Hier eine Anlage eines Mehrfamilienhauses. Bild: pd

lage an. Alle möglichen Risiken, seien es Reparaturen oder Wartungen, trägt die REA. Dadurch können unsere Kunden die nächsten Jahre entspannt geniessen.

Und was passiert nach den 15 Jahren?

Nach Ablauf der Vertragsdauer geht die Anlage in den Besitz unserer Kunden über – eine Investition in ihre Zukunft. Sie übernehmen eine gut gewartete und effiziente Heizungsanlage, die vollständig bezahlt ist.

Für wen eignet sich das Contracting?

Ein Beispiel für passende Zielgruppen sind Stockwerkeigentümergeinschaften, Immobilienbesitzer, Verwaltungen und Firmen, die eine professionelle, unkomplizierte und langfristig zuverlässige Hei-

zungsanlage suchen. Unser Contracting-Modell bietet sich besonders dort an, wo Entscheidungsprozesse komplex sind oder klare Zuständigkeiten gefragt sind. Als neutraler und erfahrener Partner übernimmt die REA die gesamte Verantwortung für die Heizungsanlage, von der Planung bis zum Unterhalt. Dadurch wird eine effiziente und konfliktfreie Lösung geschaffen, die sowohl Zeit als auch Ressourcen spart und allen Beteiligten zugutekommt.

Welche zusätzlichen Sicherheitsvorkehrungen bietet die REA an?

Wir setzen auf maximale Sicherheit und Zuverlässigkeit. Unsere Kunden profitieren daher von einer ständigen Fernüberwachung der Anlage, wodurch wir Probleme schnell

erkennen und beheben können. Zusätzlich haben wir einen 24-Stunden-Service, der dafür sorgt, dass wir rund um die Uhr erreichbar sind und im Notfall schnell handeln können. Das gibt unseren Kunden ein echtes Sicherheitsgefühl.

Wie können Interessierte sicher sein, dass es keine versteckten Kosten gibt?

Wir legen grossen Wert auf Transparenz. Bereits bei Vertragsbeginn erhalten unsere Kunden eine detaillierte Übersicht über die anfallenden Kosten – vom einmaligen Kostenbeitrag über den monatlichen Grundpreis bis hin zu den Energiekosten, die sich nach dem tatsächlichen Wärmebedarf richten. So wissen unsere Kunden genau, worauf sie sich einlassen, und welche Kosten sie erwarten. Diese Preisgestaltung bietet ihnen Planungssicherheit und Klarheit für die gesamte Vertragslaufzeit.

Warum sollte man sich als Kunde für das Contracting der REA entscheiden?

Unser Service ist nicht nur eine wirtschaftliche, sondern auch eine äusserst praktische Lösung. Wir sind ein zuverlässiger Partner, der sämtliche Aufgaben von der Finanzierung über die Heizungsplanung und Installation bis hin zum Unterhalt und Überwachung für seine Kunden übernimmt, wobei nach 15 Jahren das Eigentum in gut gewartetem Zustand an die Kundschaft übergeht. Mit unserem Contracting erhalten unsere Kunden nicht nur Energie und Wärme, sondern auch den Vorteil, sich um nichts kümmern zu müssen.

Informationen betreffend Contracting erhalten Interessenten bei Andreas Glogg via 058 510 20 45 oder andreas.glogg@rea.swiss.